

## Offre d'emploi : Assistant commercial (F/H)

Chocolaterie artisanale implantée en Normandie et acteur dynamique sur le marché, nous fabriquons toute une gamme de moulages et bonbons de chocolat. Intervenant principalement en GMS, nous sommes référencés auprès des grandes enseignes nationales, en permanent et en saisonnier (Noël et Pâques).

Soucieux de fabriquer des produits plus sains et respectueux de la planète, notre entreprise est engagée au quotidien (produits Bio / Max Havelaar, emballages écoresponsables, politique RSE...).

Depuis plus de 30 ans notre PME connaît une très belle réussite tout en gardant sa taille humaine qui fait notre force aujourd'hui.

Pour cela, nous avons tous un rôle essentiel aux Chevaliers d'Argouges. Pourquoi le vôtre ne serait pas celui d'assistant(e) commercial(e) ?

Pour accompagner notre croissance, nous recherchons notre assistant(e) commercial(e) à temps partiel.

### Descriptif de l'offre

Sous l'autorité du Directeur des ventes, vos missions principales seront les suivantes :

#### Relation client / Saisie des commandes

- Recevoir les appels des clients de l'entreprise et les conseiller en développant un argumentaire de vente correspondant à leurs besoins ;
- Enregistrer les commandes reçues des clients et les délais de livraison souhaités, s'assurer de la disponibilité des produits commandés ;
- S'assurer du respect des conditions commerciales convenues avec les différents types de clientèle ;
- En liaison avec la force de vente, réaliser le traitement commercial et administratif des commandes des clients dans un objectif de qualité (service, coûts, délais etc.) ;

#### Gestion des avoirs

- Gérer l'ensemble des éléments commerciaux relatifs à l'établissement des avoirs pour retours, remises et ristournes, préalables à leur traitement comptable.

Poste à pourvoir à temps partiel, avec une présence idéalement le matin, en contrat à durée déterminée de 9 mois renouvelable à compter du 1<sup>er</sup> juillet 2024.

Salaire selon expérience.

### Profil recherché

Vous êtes titulaire d'un BAC+2/3 dans le domaine du commerce, de la vente ou de l'administration des ventes, et vous justifiez d'une première expérience, idéalement dans le secteur de l'agroalimentaire.

Vous avez le sens du commerce et votre objectif est la satisfaction clients. Doté(e) de très bonnes qualités relationnelles, vous êtes organisé(e), autonome, dynamique, force de proposition et faites preuve de réactivité.

Vous maîtrisez parfaitement les différents outils informatiques et surtout Excel.

Vous êtes convaincus par cette proposition et souhaitez rejoindre une équipe dynamique et passionnée alors n'hésitez plus et postulez ! 😊

Notre taille fait notre force, nous savons être agiles sur le terrain et innovant au quotidien.

Aux Chevaliers d'Argouges nous sommes convaincus que la diversité est une chance pour notre entreprise et nous nous engageons à traiter les candidatures sans considération de sexe, d'âge, d'origine, de handicap ou de conviction.

Pour plus d'informations sur notre entreprise vous pouvez nous retrouver sur les différents réseaux sociaux (LinkedIn, Facebook, Instagram) mais aussi consulter notre site internet <https://www.les-chevaliers-dargouges.com/fr/>

Merci d'adresser vos candidatures, à Madame Stéphanie ASSELIN, Responsable ressources humaines, à l'adresse mail suivante : [sasselin@chevaliers-argouges.com](mailto:sasselin@chevaliers-argouges.com).

