

Offre d'emploi : Commercial en alternance (F/H)

Chocolaterie artisanale implantée en Normandie et acteur dynamique sur le marché, nous fabriquons toute une gamme de moulages et bonbons de chocolat. Intervenant principalement en GMS, nous sommes référencés auprès des grandes enseignes nationales, en permanent et en saisonnier (Noël et Pâques).

Soucieux de fabriquer des produits plus sains et respectueux de la planète, notre entreprise est engagée au quotidien (produits Bio / Max Havelaar, emballages écoresponsables, politique RSE...).

Depuis plus de 30 ans notre PME connaît une très belle réussite tout en gardant sa taille humaine qui fait notre force aujourd'hui.

Pour cela, nous avons tous un rôle essentiel aux Chevaliers d'Argouges. Pourquoi le tien ne serait pas celui de commercial(e) ?

Pour accompagner notre croissance, nous recherchons notre commercial(e) pour les départements des Bouches du Rhône (13), du Vaucluse (84) et partiellement du Gard (30) et de l'Hérault (34).

Descriptif de l'offre

Rattaché à Marie Noëlle, notre Responsable régionale des ventes, tu auras à charge de prospecter, développer et animer une clientèle professionnelle en GMS.

Tes missions principales seront les suivantes :

- Être en charge de la prospection clients sur ton secteur géographique ;
- Diffuser et optimiser nos gammes, développez le linéaire dans le cadre des accords déjà négociés ;
- Être garant de la bonne application de la politique commerciale de l'entreprise sur ton secteur ;
- Organiser et participer à l'implantation magasins de nos gammes saisonnières et permanentes ;
- Assurer un suivi régulier et rigoureux de tes clients tout en développant un climat relationnel de confiance ;
- Ton reporting régulier, tes connaissances en marketing et ta présence sur le terrain te permettront de déceler des pistes de développement pour nos gammes de produits et d'être force de proposition auprès de la Direction Commerciale.

Le poste est à pourvoir à partir du 1^{er} juillet.

Véhicule, téléphone et ordinateur portable fournis.

Profil recherché

Tu es titulaire d'un BAC+3 / licence dans le domaine du commerce et tu souhaites poursuivre ton parcours par l'obtention d'un Master.

Tu as le sens du commerce et ton objectif est la satisfaction clients. Tu possèdes un excellent relationnel et tu as une forte appétence pour le terrain. Tu aimes sans cesse relever des challenges et tu es orienté résultat. Autonome, réactif, organisé, polyvalent, tu sais t'adapter rapidement. Bref, tu es parfait 😊

Si tu te reconnais dans ce profil, que tu recherches une expérience enrichissante pour découvrir l'univers de la distribution en direct sur le terrain et vendre des produits de qualité porteur de valeurs alors ce poste est fait pour toi !

Tu es convaincu par cette proposition ? N'hésite plus, postule ! 😊

Notre taille fait notre force, nous savons être agiles sur le terrain et innovant au quotidien.

Aux Chevaliers d'Argouges nous sommes convaincus que la diversité est une chance pour notre entreprise et nous nous engageons à traiter les candidatures sans considération de sexe, d'âge, d'origine, de handicap ou de conviction.

Pour plus d'informations sur notre entreprise tu peux nous retrouver sur les différents réseaux sociaux (LinkedIn, Facebook, Instagram) mais aussi consulter notre site internet <https://www.les-chevaliers-dargouges.com/fr/>

Adresse ta candidature, à Mme Stéphanie ASSELIN, Responsable des ressources humaines, à l'adresse mail suivante : sasselin@chevaliers-argouges.com

